

VI ENCUENTRO ESPECIALIZADO



LOGÍSTICA Y COMPRAS HOSPITALARIAS

Tendencias en las políticas de compra de las distintas Comunidades Autónomas

Generalitat Valenciana: "Valencia ahorra un 20% al centralizar sus compras"

Xunta de Galicia: "Herramientas y procedimientos comunes respetando la autonomía de la gestión de los centros"

Junta de Andalucía: "El SAS crea un modelo de compras virtual para productos sanitarios"

Texto refundido de la Ley de Contratación de Administraciones Públicas y la nueva Directiva 2004/CE sobre coordinación de los procedimientos de adjudicación de los contratos públicos

"Nuevas técnicas de contratación que faciliten los procedimientos, nuevos medios electrónicos como instrumentos de comunicación e intercambio de información, clarificación de los criterios de adjudicación... son algunas de las novedades a destacar"

Despacho Fernández Astudillo • FENIN

Proyectos de reorganización de hospitales de referencia y nuevos modelos de compras

"La gestión de los centros sanitarios está cambiando, hay nuevas formas de gestión: unidades clínicas, institutos... y con ello los modelos de logística y compras hospitalarias"

- Hospital Universitario La Fe • Hospitales Universitarios Virgen del Rocío •
- Complejo Hospitalario Universitario Juan Canalejo •

✓ Negociación hospital-proveedor: prótesis de traumatología

- Complejo Hospitalario Universitario Juan Canalejo • Industrias Quirúrgicas del Levante •

✓ Outsourcing en las funciones de Logística y Compras

- Hospital de Tarragona Joan XXIII • Hospital Arnau Vilanova •

✓ Formalización de los catálogos de productos

- FENIN •

✓ Organización y Gestión de almacenes

- Hospital Universitario Gregorio Marañón • Complejo Hospitalario Universitario Xeral Cies de Vigo •

✓ Aplicación de sistemas de Gestión de Calidad en aprovisionamientos sanitarios

- Fundación Pública Hospital Da Barbanza •

✓ EDI y transacción electrónica

- SERGAS • Ib-Salut •

Madrid, 15 y 16 de Junio de 2004 • Parque Ferial Juan Carlos I • IFEMA

Asociaciones Colaboradoras:



Publicaciones Colaboradoras:



Asistiendo a este encuentro tendrá la oportunidad de conocer:

Texto refundido de la Ley de Contratación de Administraciones Públicas:

- Principales novedades de la Directiva 2004/CE y su repercusión y aplicación práctica en los nuevos modelos de contratación

Tendencias en las políticas de compra de las distintas Comunidades Autónomas:

- Generalitat Valenciana
- Servicio Gallego de la Salud
- Servicio Andaluz de la Salud

Reorganización y los nuevos modelos de compras:

- Hospital La Fe: creación de cuatro áreas de negocio
- Hospitales Universitarios Virgen del Rocío: la gestión por procesos
- Complejo Hospitalario Universitario Juan Canalejo: la descentralización

Negociaciones entre hospital y proveedor:

- Negociación de prótesis de traumatología

Outsourcing en las funciones de logística y compras como factor de competitividad:

- El hospital sin almacén

Formalización de los catálogos de productos:

- Interpretación inequívoca
- Simplificación de la gestión administrativa



Estimado amigo:

- ✓ La gestión logística supone un 20% del presupuesto del gasto sanitario, es decir, cerca de 7.000 millones de euros. Una mejor gestión de este apartado permitiría un ahorro de entre 650 y 1.500 millones de euros al año.
- ✓ La colaboración entre compradores de productos sanitarios y las empresas proveedoras ayudaría a ahorrar un 5% del presupuesto sanitario.

Por ello, se hace necesario modificar la gestión de las áreas de compras, logística y almacenamiento de los centros de salud y hospitales con el objetivo de ser más eficientes en lo que se gasta.

Por sexto año consecutivo **Recoletos Conferencias & Formación**, tras el éxito de las anteriores convocatorias, organiza el **"VI Encuentro de Logística y Compras Hospitalarias"**, donde volveremos a reunir a los mejores profesionales del sector sanitario para conocer:

- Valoración de la factura electrónica y contratación: nuevas necesidades tecnológicas
- Cambios en la gestión de los centros sanitarios y nuevos modelos de compra
- Cuándo externalizar las funciones de logística y compras y cuándo no
- Cuál es la situación actual de las iniciativas de homologación de catálogos
- Gestión global de la cadena de suministro e incorporación de las nuevas tecnologías de gestión
- Cómo implantar sistemas de gestión de calidad en los aprovisionamientos sanitarios
- Últimos avances en las nuevas tecnologías: EDI, sistemas informáticos acoplados a logística y compras, internet, etc.

Eva Martínez Losa
Directora de Programas

Organización y gestión de los almacenes en planta:

- Aplicación de las nuevas tecnologías en el Hospital Universitario Gregorio Marañón
- La gestión global de la cadena de suministros de C.H.U. Xeral Cies de Vigo

Implantación de Sistemas de Gestión de Calidad en aprovisionamientos sanitarios:

- Certificación externa de las Normas ISO:9001:200 en la Fundación Pública Hospital Da Barbanza

Últimos avances en las nuevas tecnologías:

- Punto de vista de la Administración
- El diseño del proyecto de Ib-Salut

PROGRAMA**Martes, 15 de Junio de 2004**

8.30	<i>Recepción de los asistentes y entrega de la documentación</i>	<ul style="list-style-type: none"> ■ Definición comunitaria de las Centrales de Compras ■ La nueva regulación de las medidas provisionales
9.00	<p><i>Saludo y bienvenida:</i></p> <p>D. Javier Olave Director DIARIO MEDICO</p> <p><i>Modera la Jornada:</i></p> <p>D. Carlos Sisternas <i>Director Fenin Cataluña</i> FENIN</p>	<p>D. José M^a Fernández Astudillo <i>Abogado</i> DESPACHO FERNANDEZ ASTUDILLO</p>
9.15	<p>Texto refundido de la Ley de Contratación de Administraciones Públicas (TRLCAP) y las principales novedades de la Directiva 2004/CE del Parlamento Europeo y del Consejo sobre coordinación de los procedimientos de adjudicación de los contratos públicos de suministro, de servicios y de obra</p> <p><i>La nueva Directiva -aprobada por el Consejo de la Unión Europea el 2 de febrero de 2004, y por el Parlamento Europeo el 29 de enero de 2004- coordinadora de los procedimientos de adjudicación de los contratos públicos de suministro, de servicios y de obras, introduce diferentes e importantes novedades en relación con las Directivas "clásicas" reguladoras de estos contratos. Entre estas novedades cabe destacar las siguientes: nuevas técnicas de contratación, con el objetivo de flexibilizar los procedimientos; la introducción de medios electrónicos como instrumentos de comunicación e intercambio de información y, en tercer lugar, una más precisa clarificación de los criterios de adjudicación así como sobre las exigencias medioambientales y sociales.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Principales aspectos en los que la nueva Directiva afectará a la TRLCAP ■ ¿Cuáles son los nuevos órganos de contratación previstos por la TRLCAP? ■ ¿Qué nuevos modelos de contratación introduce esta Directiva? ■ ¿En qué aspectos las nuevas tecnologías afectarán al modo de contratación?: <ul style="list-style-type: none"> - Firma electrónica - Utilización de subastas electrónicas - Nuevas técnicas electrónicas de compra - Plazos de recepción de las solicitudes de participación y de las ofertas - Las comunicaciones y los medios de intercambio de información ■ Pliego de condiciones, documentos e información complementaria ■ La solvencia económica técnica y los criterios para la adjudicación de los contratos públicos 	<p>9.45 Aplicación práctica de la Ley de Contratación de Administraciones Públicas y contratación electrónica: el punto de vista del proveedor</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Problemática asociada a la contratación ■ El día a día de la contratación. De la teoría a la práctica ■ Contratación electrónica ■ Novedades de la firma electrónica ■ Valoración de la factura electrónica y contratación: <ul style="list-style-type: none"> - Nuevas necesidades tecnológicas - Requisitos - Pasos en su implantación <p>D. Carlos Sisternas <i>Director Fenin Cataluña</i> FENIN</p>
10.15		10.15 <i>Coloquio y preguntas</i>
10.30		10.30 <i>Café</i>
11.00		<p>11.00 Acuerdo global de las autonomías para las compras hospitalarias: hacia la gestión integral</p> <p><i>Análisis de las tendencias de las políticas de compras de los centros sanitarios de las principales Comunidades Autónomas.</i></p> <p>Valencia:</p> <p>"Valencia ahorra un 20% al centralizar sus compras"</p> <p><i>Vicente Rambla, Consejero de Sanidad de la Comunidad Valenciana, ha destacado que los objetivos que se están consiguiendo a través de la Central de Compras son la racionalización de la política de compras de los centros sanitarios, la reducción del catálogo de referencias para facilitar la gestión y la disminución de los costes debido al gran volumen de compra, lo que ayuda a conseguir un ahorro del 20 por ciento.</i></p> <p><i>De este modo se fomenta la transparencia y la competencia entre proveedores, se reduce el número de expedientes de contratación y se optimiza la gestión logística con respecto a los proveedores, se reduce el número de expedientes de contratación y se optimiza la gestión logística con respecto a los proveedores. También se consigue reducir el volumen de stocks almacenados, con el consiguiente aho-</i></p>

rro que supone para la sanidad, ya que la logística es uno de los aspectos que más lastran las contabilidades y cuya vigilancia supone importantes ahorros (DM. 03-03-04).

Ilmo. Sr. D. Eloy Jiménez Cantos
 Director General de Recursos Económicos
 de la Consejería de Salud
GENERALITAT VALENCIANA

Galicia

"Herramientas y procedimientos comunes respetando la autonomía de la gestión de los centros"

La División General de Recursos Económicos, a través del Servicio Central de Aprovisionamiento y de la Comisión Técnica de Suministros, desarrollan diferentes acciones y proyectos, de forma centralizada, con el fin de dotar a todos los Servicios de Compra de los centros dependientes del Sergas (Atención Especializada y Atención Primaria) de sistemas de organización, formación, información y tratamiento de datos que supone que éstos dispongan de herramientas y procedimientos comunes para todos ellos en relación con la cadena logística, respetando la autonomía de gestión de los centros.

Por otra parte, también, se articulan y promueven de forma centralizada, los concursos de determinación de tipo y la contratación conjunta de aquellos productos que por sus características e idiosincrasia así lo permiten.

Ilmo. Sr. D. Antonio Fernández-Campa
 Director General Recursos Económicos
SERVICIO GALLEGO DE SALUD

Andalucía:

"El SAS crea un modelo de compras virtual para productos sanitarios"

El Servicio Andaluz de Salud (SAS) ha puesto en marcha un modelo virtual de compras de los productos sanitarios que se utilizan en los centros sanitarios mediante internet y la intranet corporativa como arma esencial de comunicación. Este sistema establece los criterios de homologación de los productos y las condiciones generales para garantizar la máxima calidad.

Durante la presentación de la nueva central de compras, Francisco Vallejo, Consejero de Salud del SAS, ha indicado que "este modelo permite a las empresas participar en términos de igualdad y posibilita a los profesionales encargados de realizar las compras contar con la información técnica y económica necesaria para conocer los productos similares que existen en el mercado".

Uno de los principales objetivos de esta iniciativa consiste en conseguir la máxima rentabilidad y eficacia de todos los integrantes del SAS, lo que supondrá un importante ahorro en todo el proceso de compras, que es uno de los procedimientos más largos y más gravosos a los que se ha de enfrentar los responsables sanitarios. Vallejo ha subrayado que "al establecerse contactos virtuales entre la Administración Sanitaria y las empresas se reducirán los costes derivados de los procesos comerciales".

La creación de esta central de compras establece también un sistema de evaluación y certificación de productos, mediante un Banco de Productos y Materiales de Consumo, en el que las empresas introducen los datos de sus

productos y son evaluados. Actualmente, según el SAS, están inscritos más de 25.000 productos pertenecientes a unas 200 empresas (DM. 17-1203).

D. Jesús Gavira Sánchez
 Responsable de la Central Logística de Compras y Servicios
SERVICIO ANDALUZ DE LA SALUD

12.15

Coloquio y preguntas

12.30

Panel de experiencias prácticas:

Proyectos de reorganización y nuevos modelos de compra que están llevando a cabo hospitales de referencia

Las fórmulas para dirigir un centro sanitario varían en función de distintos parámetros y los directivos sanitarios al frente de los hospitales son cada vez más profesionales formados específicamente no sólo en sanidad, sino también en otras disciplinas.

La gestión de los centros sanitarios está cambiando. Se trata de una realidad irrefutable, que en los últimos años ha tomado cada vez más fuerza. Desde la aparición de las nuevas formas de gestión ha proliferado un grupo de profesionales encargado de dirigir unidades clínicas, institutos, servicios, etc.: "Tras la asunción de las competencias, el perfil del directivo sanitario está cambiando. Los nuevos responsables de los hospitales, además de sobre sanidad, deben tener conocimientos sobre leyes, economía o manejo de los recursos humanos. También tienen que desenvolverse con agilidad con las nuevas tecnologías. Ya no basta sólo con atender a los pacientes", ha destacado Ana Castillo, consejera de Sanidad de Baleares.

No cabe duda de que el cambio sigue siendo necesario, pero, ¿cómo conseguirlo?, ¿cómo llevarlo a buen puerto? Las posibilidades son muchas (DM 08-04-04).

✓ Creación de cuatro áreas de negocio en el Hospital Universitario La Fe

El Hospital La Fe, de Valencia, se encuentra inmerso en un importante proceso de reestructuración para la implantación de un nuevo modelo en el manejo de los bienes disponibles: "Queremos implicar a los profesionales no sólo en la calidad técnica de los procesos, sino en la gestión de los recursos existentes para obtener el grado de excelencia que buscamos", ha señalado a Diario Médico Vicente Gil, Gerente del centro valenciano.

Este cambio responde a la necesidad de modernizar la organización actual del hospital y preparar a los profesionales para cuando se inaugure el nuevo centro hospitalario que está previsto que se construya en los próximos años.

La principal novedad del proceso reorganizativo que afronta el hospital valenciano es la constitución de cuatro grandes áreas -dirección, procesos clínicos, soporte diagnóstico y terapéutico y área asistencial- que se constituirán en una especie de unidades de negocio independientes, agrupando servicios para facilitar el trabajo de manera conjunta en la atención del paciente. De esta forma, el enfermo seguirá siendo el centro del sistema y no se sentirá desatendido cuando sea tratado por varias áreas a la vez, como ocurre en muchas ocasiones (D.M 11-04-04).

D. Vicente Gil Suay
 Gerente
HOSPITAL UNIVERSITARIO LA FE

✓ La gestión por procesos en los Hospitales Universitarios Virgen del Rocío

Hospitales Universitarios Virgen del Rocío, es el complejo hospitalario con mayor producción y capacidad instalada del Sistema Sanitario Público de Andalucía y del Sistema Nacional de Salud: 5 hospitales, 1.571 camas funcionantes, 51 quirófanos, 275 consultas, donde se generan 55.271 altas, 55.870 intervenciones, 8.000 partos y más de 1.100.000 consultas especializadas que son asistidas por una plantilla de 8.104 trabajadores con un presupuesto de 355 millones de euros.

La Cartera de Servicios engloba todas las especialidades de la población infantil y adulta, con una tecnología techo en el Sistema Sanitario Público.

La docencia de pre y post-grado y la investigación traslacional de la molécula al paciente se integran en sus áreas de investigación.

La descentralización, la gestión participativa, la gestión clínica y la gestión por procesos son los valores que marcan la eficiencia en la organización de la Institución, ofreciendo calidad asistencial a la población y favoreciendo el desarrollo de los profesionales.

El elemento clave en el desarrollo del modelo de Atención Sanitaria ha sido la estructuración de las Unidades Clínicas por procesos asistenciales que bajo la perspectiva de la continuidad asistencial, garantiza la calidad de la atención. La implicación de los profesionales ha sido requisito indispensable.

Dr. Joseba Barroeta Urquiza
Gerente

HOSPITALES UNIVERSITARIOS VIRGEN DEL ROCIO

✓ La descentralización en el C.H.U. Juan Canalejo

El Hospital Juan Canalejo defiende que a mayor libertad, más eficiencia. Desde 1996 lleva a cabo una reingeniería organizativa, consistente en agrupar a los profesionales en procesos para que trabajen de manera conjunta en función del paciente.

El hospital gallego prevé contar con 5 grandes áreas - corazón, niño, riñón, laboratorios y salud mental- que supondrán una descentralización del 32 por ciento del presupuesto: "Los contratos de gestión se firman por áreas y los profesionales deciden cómo invierten sus recursos y la forma de priorizar los gastos. Si obtienen buenos resultados pueden reinvertir en lo que quieran dentro del centro", ha explicado el Director del centro, Jesús Caramés (D.M. 10-12-03).

D. Jesús Caramés Bouzán
Director

COMPLEJO HOSPITALARIO UNIVERSITARIO JUAN CANALEJO

14.00 Coloquio y preguntas

14.15 Almuerzo

16.00 Cómo llevar a cabo las negociaciones de las prótesis de traumatología entre el hospital y el proveedor: el punto de vista del clínico y del proveedor

El Complejo Hospitalario Juan Canalejo, de La Coruña, ha presentado una nueva técnica quirúrgica para el implante de prótesis de cadera y de rodillas que permitirá ahorros sustanciales, según los primeros estudios realizados sobre estas intervenciones.

Además del importante ahorro de recursos, esta técnica disminuye las consecuencias para el paciente, su recuperación es más rápida y mejor, por lo que su estancia en el hospital se puede reducir a uno o dos días y el enfermo podría andar sin muletas en un plazo máximo de ocho días (D.M. 25-03-04.)

- Definición del catálogo del producto: excluyente o no excluyente
- Definición de las características técnicas
- Criterios de adjudicación: servicio post-venta
- Cómo cerrar un acuerdo satisfactorio por ambas partes (win-win)

D. Manuel Ramallal

Jefe Servicio Traumatología

COMPLEJO HOSPITALARIO UNIVERSITARIO JUAN CANALEJO

D. Federico Arrizabalaga Moreno

Director Comercial

INDUSTRIAS QUIRURGICAS DEL LEVANTE

17.00

Coloquio y preguntas

17.15

Outsourcing en las funciones de logística y compras como factor de competitividad

El hospital sin almacén: experiencias, resultados y expectativas

- Logística en el centro, ¿propia o subcontratada?
- Externalización de la gestión versus externalización física de las existencias
- Escenarios en los que es planteable la externalización: eficiencia y coste/oportunidad
- Selección del nivel de externalización: roles y funciones
- Externalización mediante plataforma multicéntrica

D. Luis María Maduell Folch

Jefe de la Unidad de Gestión Económica

HOSPITAL JOAN XXIII

D. Angel Ferrando Eroles

Jefe de la Unidad de Gestión Económica

HOSPITAL ARNAU VILANOVA

18.15

Coloquio y preguntas

18.30

Fin de la primera Jornada

Miércoles, 16 de junio de 2004

8.30

Recepción de los asistentes

8.45

Apertura de la Jornada a cargo del Moderador:

D. Juan Ramón Marsal

Consultor en e-Salud

9.00

Formalización de los catálogos de productos con el fin de: interpretación inequívoca, simplificación de la gestión administrativa

- ¿Cuál es la situación actual en cuanto a las iniciativas de homologación de catálogos?
- ¿Cuál debe ser el esfuerzo para conseguir una clasificación estándar de los productos?
- ¿Se ha establecido un sistema de denominación única para cada producto con independencia de los nombres comerciales?
- ¿Qué volumen de inversión sería necesario para conseguir la codificación estandarizada?
- ¿Qué grado de implicación es necesario por parte de los distintos agentes: Administración, hospital y proveedor?

Dña. Margarita Alfonso
Secretaria General
FENIN

9.30

Coloquio y preguntas

9.45

Organización y gestión de los almacenes en planta para el control exhaustivo de los productos que se consumen

✓ *Gestión del medicamento: aplicación de las nuevas tecnologías en el Hospital Universitario Gregorio Marañón*

El Servicio de Farmacia del Gregorio Marañón, primero en automatizarse

Seis años de trabajo e investigación permitieron al hospital Gregorio Marañón, de Madrid, convertirse en julio en el primer hospital de toda España que cuenta con un almacén totalmente automatizado y operativo.

El proceso de automatización surgió como parte de la necesidad de mejorar la atención farmacéutica en el hospital. Al liberarse recursos del servicio de farmacia, gran parte de los farmacéuticos del servicio podrían liberarse del desempeño de estas funciones y pasar a integrarse en los equipos asistenciales. Por otra parte, la instalación de este sistema formaba parte del proyecto de implantación de dosis unitarias en el hospital: "Con la automatización esperamos reducir los errores de dispensación por debajo del 3 por ciento, que es la cifra en la que se mueven los errores con el sistema manual de dosis unitaria. Con la dispensación tradicional los errores alcanzan el 12 por ciento", explicó a CF Marisa Sanjurjo, Jefa del Servicio de Farmacia.

- ¿Cómo explotar y rentabilizar bien los espacios?
- ¿Cómo rentabilizar la distribución?
- ¿Cómo llevar a cabo la mecanización de los procesos logísticos?
- ¿Cómo mejorar los circuitos logísticos internos?
- ¿Cómo gestionar la logística inversa?

- Quién es el responsable de la supervisión, recuento y qué grado de implicación debe tener
- Herramientas de gestión existentes (protocolos de actuación) para:
 - Registros
 - Análisis de picos
 - Procedimientos de adquisición
 - Precios
 - Consumos
 - Explotación de los datos para optimizar las compras
- ¿Qué herramientas informáticas ayudan a la automatización de los procesos
- Cómo mejorar proceso administrativos en:
 - Creación de organigramas
 - Distribución de tareas
 - Documentos contables
 - Contratación

Dña. María Sanjurjo

Jefe de Servicio de Farmacia

HOSPITAL UNIVERSITARIO GREGORIO MARAÑÓN

✓ *La gestión de los almacenes de planta en el Servicio Gallego de Salud: la experiencia práctica del C.H.U. Xeral Cies de Vigo*

- La logística desde el punto de vista de las unidades clínicas
- La gestión global de la cadena de suministros
- La incorporación de nuevas tecnologías de gestión
- Conclusiones y nuevas líneas de trabajo

D. Manuel Fernández Jáuregui

Jefe de Servicio de Logística

C.H.U. XERAL CIES DE VIGO

11.15

Coloquio y preguntas

11.30

Café

12.00

Implantación de sistemas de gestión de calidad en aprovisionamientos sanitarios: la experiencia de la Fundación Pública Hospital Da Barbanza

La Fundación Pública Hospital Da Barbanza, en el marco del Proyecto Corporativo del Servicio Galego de Saúde, Aproviso 9000, que promueve la implantación de Sistemas de Gestión de Calidad en los Servicios de aprovisionamientos de centros sanitarios dependientes del SERGAs, se encuentra en pleno proceso de reorganización e implantación de la Norma ISO 9001: 2000 en su Dirección Administrativa, que abarca las áreas de Recursos Humanos, Servicios Generales, Aprovisionamientos, Control de Gestión, Contabilidad e Informática.

En el marco de este proyecto corporativo del SERGAS están trabajando desde el año 2003 seis centros de Atención Primaria y Especializada y se incorporan a lo largo del año 2004 once más, de forma que está prevista la incorporación de la totalidad de los centros para finales del año 2006.

Se pretende aprovechar la potencialidad del proyecto corporativo para conseguir objetivos adicionales.

- Redefinición de funciones y responsabilidades y protocolización de los trabajos que se desarrollan en el ámbito competencial de la Dirección Administrativa
- Búsqueda de un sistema de trabajo más ágil y eficiente
- Colaboración en el incremento de la calidad global del centro
- Certificación externa en el ámbito de las normas ISO:9001:2000 que avale los trabajos realizados

D. Francisco Martínez Otero

Director Administrativo

FUNDACION PUBLICA HOSPITAL DA BARBANZA

12.45 Coloquio y preguntas

13.00 Panel de experiencias:

Ultimos avances en las nuevas tecnologías aplicadas a la gestión de compras y logística hospitalaria: EDI, sistemas informáticos acoplados a logística y compras, internet, etc.

✓ **Punto de vista de la Administración**

- Cómo ha evolucionado la implantación del proyecto EDI en el Sergas
- Integración de los mensajes Orders y Desadv

D. Benjamín Rodríguez Nespereira

Responsable del Proyecto de Implantación de EDI
SERGAS – SERVICIO GALLEGO DE SALUD

✓ **El diseño del proyecto de Ib-Salut**

- ¿Cuáles han sido las nuevas pautas que se ha marcado Ib-Salut para el diseño del nuevo proyecto?
- ¿Por qué un nuevo proyecto?
- ¿Cuál será el alcance tanto de EDI como su implicación en la lectura de códigos de barras?

D. Rafael Marcote Darribas

Subdirección Logística y Aprovisionamiento
IB-SALUT

14.15 Coloquio y preguntas

14.30 Fin de las Jornadas

Patrocina:

saniline

Saniline es la empresa líder en soluciones para la gestión de las compras y la cadena de suministros del sector sanitario.

Tiene como clientes a Servicios de Salud, Entidades Sanitarias y sus Proveedores, ofreciendo una moderna combinación de servicios, información y herramientas, basadas en su plataforma tecnológica en Internet, que permiten la integración interhospitalaria, el benchmarking y una mayor colaboración en los ciclos de compras, aprovisionamiento y logística, consiguiendo un aumento de la eficiencia de los procesos, la mejora de la calidad y la reducción de los costes.

Las mejores soluciones para la mejor sanidad

Bajo el lema "Las mejores soluciones para la mejor sanidad" el Salón Internacional de Equipos y Servicios Médico-Hospitalarios MEDICAL FORUM EXPO (MFE), celebrará su cuarta edición los próximos días 15, 16 y 17 de junio en el pabellón nº 2 del Recinto Ferial Juan Carlos I (IFEMA) de Madrid. Medical Forum Expo se ha consolidado como el certamen de referencia para los profesionales de la sanidad en nuestro país y como tal, ofrece el mejor punto de encuentro profesional de los responsables de los centros de salud con los proveedores de productos sanitarios y equipamiento hospitalario.

Merecen especial mención dos zonas específicas dentro del área de exposición de la MFE: la de Fenin Export y la "First Step". La zona Fenin Export, organizada en colaboración con Fenin, acogerá a fabricantes españoles que expongan sus productos o servicios por primera vez en MFE y que al igual que al resto de expositores fabricantes desean ampliar nuevos mercados. Por el contrario, la zona First Step reunirá a firmas internacionales interesadas en introducir sus novedades en el mercado sanitario español. Pre-regístrese antes del 9 de junio contactando con la organización en el teléfono 93 552 06 57 o a través de nuestra página web www.medicalforumexpo.com



INFORMACIÓN

Organiza:

Recoletos Conferencias & Formación
Pº de la Castellana, 66. 28046 Madrid
Tel.: 902 37 33 37
Fax: 91 337 32 01

@: conferencias.recoletos@recoletos.es
www.RecoletosConferencias.com

Hoteles colaboradores

Indique su asistencia a este evento para formalizar su reserva



Hotel Ritz
Teléfono de Reservas: 91 701 67 67



Hotel NH Abascal
Teléfono de Reservas: 91 441 00 15
Precio/Habitación 136 € + 7% IVA

BOLETÍN DE INSCRIPCIÓN

Si, deseo inscribirme a **LOGÍSTICA Y COMPRAS HOSPITALARIAS**

Madrid, 15 y 16 de junio de 2004

Precio por inscrito: **950 € + 16% IVA**

Por favor, rellene todos los datos y envíe este boletín al Fax: 91 337 32 01

Descuento de 80 € (sobre la b.i.) si se inscribe antes del 14 de mayo

Transportista oficial



TRANSPORTISTA OFICIAL

Al asistir a las conferencias organizadas por Recoletos durante el año 2004, obtendrá un descuento del 30% en los vuelos de Iberia y/o Air Nostrum, sobre tarifas completas en Turista. Puede informarse en el teléfono 902 37 33 37

CELEBRACIÓN DE LA CONFERENCIA

Fecha y lugar de celebración:

Madrid, 15 y 16 de junio de 2004
Parque Ferial Juan Carlos I. IFEMA. Madrid

¿Qué incluye la cuota de inscripción?

Documentación, almuerzo y cafés. Certificado Acreditativo.

Descuentos por grupo

Infórmese de nuestros descuentos por grupo (tres o más personas)

Le recordamos que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago de la Conferencia es realizado antes de la fecha de su celebración. Plazas limitadas.

Cancelaciones

- Si usted no puede asistir, tiene la opción de que un sustituto venga en su lugar, comunicándonos sus datos al menos 24 h. antes de la Conferencia.
- Para cancelar su asistencia envíenos un fax al menos 24 h. antes de la Conferencia. En este caso será retenido un 10% en concepto de gastos administrativos.
- En caso de no cancelar la inscripción o hacerlo en menos de 24 h., no será reembolsado el importe de la conferencia.

Documentación

Si no puede asistir y desea disponer de la documentación de esta Conferencia, haga su reserva enviando el boletín de inscripción al fax 91 337 32 01.

Junto con la documentación del curso, se hará entrega a los participantes en el curso y a los patrocinadores del curso de un listado donde figuren el nombre, apellido, empresa y cargo de los asistentes. Si no desea que su nombre figure en tal listado, legimoslo saber antes de la celebración del curso.

Ventajas fiscales asociadas a esta Conferencia

La cuota de inscripción en esta Conferencia constituye un gasto fiscalmente deducible tanto para empresas, Impuesto sobre Sociedades, como para profesionales, en el cálculo del rendimiento neto de actividades económicas, I.R.P.F.
Al mismo tiempo, puede beneficiarse de una deducción en la cuota íntegra de ambos impuestos, por el 5% de su importe.



Forma de pago

- Transferencia o ingreso bancario: Titular: Recoletos Grupo de Comunicación, S.A. BSCH. Código y número de cuenta: 0049/1500/08/23 10153383
- Imprescindible: Incluir referencia "RRCF596"
- Cheque Bancario. Enviar a: Recoletos Conferencias y Formación, Pº de la Castellana, 66. 28046 Madrid
- Cheque extendido a nombre de Recoletos Grupo de Comunicación, S.A.
- Tarjeta de Crédito: VISA Mastercard American Express Dinners

INSCRITO 2

Apellido: _____ NOMBRE _____ CARGO _____

DEPARTAMENTO _____ TELÉFONO _____ FAX _____ E-MAIL _____

Apellido: _____ NOMBRE _____ CARGO _____

DEPARTAMENTO _____ TELÉFONO _____ FAX _____ E-MAIL _____

EMPRESA _____ SECTOR _____ C.I.F. _____ WEB _____

DIRECCIÓN _____ POBLACIÓN _____ C.P. _____ PROVINCIA _____

Nota: Rogamos remita justificante de pago junto con el Boletín de inscripción o bien haga entrega del mismo al acreditarse en la Conferencia

Titular: _____

Nº Tarjeta: _____ Fecha: ____/____/____ Firma: _____

Caduca: _____

Actividad principal de la empresa

- Centros de asistencia sanitaria y socio sanitaria**
- Hospital y clínicas
 - Centro de atención primaria
 - Residencia geriátrica
 - Consultorio privado
 - Centro médico auxiliar
 - Otros (especificar)
- Institución / Entidad**
- Pública Privada
 - Asociaciones profesionales
 - Docencia- Investigación
 - Otros (especificar)
- Servicios**
- Seguros y mutualidades
 - Transportes sanitarios
 - Asesoría y consultorías
 - Suministros energéticos (agua, gas, etc.)
 - Suministros y servicios generales
 - Otros (especificar)

Fabricante / Distribuidor

- Fabricante Distribuidor
- Productos de consumo médico-hospitalario y para residencias geriátricas
- Aparatos electromédicos
- Equipamiento médico-hospitalario
- Equipamiento para residencias geriátricas
- Equipamiento y accesorios ortopédicos
- Equipamiento para transporte sanitario
- Servicios hospitalarios
- Otros (especificar)

Datos de facturación:

(A rellenar en caso de no coincidir los datos del asistente con los datos de facturación)

EMPRESA _____ CONTACTO (Nombre y apellidos) _____

DIRECCIÓN _____

POBLACIÓN _____ C.P. _____ PROVINCIA _____

C.I.F. _____ TFNO. _____

Firma: _____

No podrá asistir en esta ocasión

- Corrigan o completen los datos de la etiqueta según les indico, o incorporen a su base de datos la/s personal/s cuyos datos completos les envío
- Estoy interesado en recibir información sobre la documentación de esta Conferencia
- Estoy interesado en las oportunidades de patrocinio y stand

TELEFONO FAX

596